

## **Le projet INVEST Mobilisant l'investissement privé pour le développement**

### **Énoncé des objectifs de la RFP INVEST-014 Participation à la plateforme Haïti INVEST pour le soutien de la diaspora haïtienne**

#### **Évaluation par USAID/Haïti des besoins et des opportunités de financement**

## **I. Introduction**

L'USAID cherche à libérer le potentiel du capital privé pour stimuler une croissance inclusive. De plus en plus, les investisseurs privés et les entreprises se tournent vers les marchés émergents pour obtenir de meilleurs rendements et de nouveaux débouchés. Plus précisément, l'USAID peut tirer parti de ses ressources - subventions, assistance technique, garanties et pouvoir de rassemblement - pour aider à mieux faire connaître les possibilités d'investissement, réduire les coûts de transaction et atténuer les risques y relatifs pour que les investissements aient un impact social, économique et environnemental positif.

Pour soutenir ses efforts de promotion du financement mixte au sein de l'agence, le Bureau de Promotion des Microentreprises et des Entreprises Privées (Office of Private Capital and Microenterprise) de l'USAID (USAID/PCM) a attribué le contrat du projet INVEST à DAI en septembre 2017. Grâce au mécanisme flexible d'acceptation d'INVEST, les missions et les unités opérationnelles de l'USAID ont accès à un réseau sans précédent d'entreprises et d'individus possédant l'expertise technique nécessaire pour identifier les opportunités et mobiliser efficacement les capitaux privés vers les priorités du développement. Grâce à une approche flexible et mieux adaptée aux opportunités d'investissement à fort potentiel, les parties concernées se réuniront pour rechercher, développer et construire des solutions spécifiques qui alignent le capital privé aux besoins de développement.

## **II. Activité de Haïti INVEST**

Dans le contexte du contrat INVEST/DAI, l'USAID/Haïti a lancé l'activité Haïti INVEST à la fin de l'année fiscale 2018 pour promouvoir et faciliter les investissements privés dans les petites et moyennes entreprises (PME) haïtiennes. L'activité ciblera, en priorité, les entreprises des secteurs de l'agriculture, du logement, du tourisme, de la fabrication.

Les récentes périodes de troubles sociaux en Haïti soulignent la nécessité d'encourager et de promouvoir l'investissement afin que l'économie puisse créer des emplois durables. Bien que l'environnement soit difficile, l'absence d'investissements importants dans un passé récent pourrait créer une occasion pour ceux qui possèdent le savoir-faire et l'expertise nécessaires pour explorer ce marché et identifier des investissements intéressants.

Compte tenu de l'importance et du dynamisme de la diaspora haïtienne aux États-Unis et au Canada, le projet vise également à exploiter le potentiel économique de ces communautés. Le projet identifiera un ou plusieurs réseaux ou groupes de la diaspora haïtienne pour soutenir ses efforts de sensibilisation à la diaspora haïtienne, y compris, mais sans s'y limiter, les tâches décrites ci-dessous.

### Conseiller en transactions et séances d'identification et d'information des investisseurs

- A. Dans le cadre de l'existence de d'associations la diaspora haïtienne, le sous-traitant identifiera un réseau de conseillers en transactions capables de faciliter l'interaction entre les investisseurs étrangers et les PME en Haïti. Le sous-traitant supportera la promotion du programme d'incitatifs conçu par Haïti INVEST en identifiant des professionnels aux États-Unis, au Canada, et ailleurs qui peuvent servir ou ont servi de conseillers en transactions en

Haïti, dans les Caraïbes et/ou en Amérique du Sud. Ainsi, le sous-traitant aidera à inciter de nouveaux acteurs à participer aux activités du projet et à augmenter les investissements dans le secteur privé Haïtien. Les conseillers en transactions doivent être familiers avec le marché haïtien et avoir la capacité de lever des capitaux auprès d'investisseurs privés, d'institutions de financement du développement et/ou d'individus fortunés, pour investir dans des PME haïtiennes. Les conseillers en opérations comprennent, sans toutefois s'y limiter, ce qui suit :

- Banquiers d'investissement
- Banquiers privés
- Gérants
- Consultants en gestionnaire de fonds d'investissement
- Agents immobiliers

La recherche devrait également identifier et fournir un profil des investisseurs étrangers intéressés au marché haïtien.

- Les produits livrables comprennent :
  - Une liste préliminaire d'au moins 25 personnes-ressources qualifiées en matière d'opérations et l'identification d'investisseurs.
  - Rapport d'évaluation final dressant le profil des conseillers en opérations et des investisseurs, y compris les coordonnées des personnes-ressources, le niveau et les domaines d'intérêt, et les façons possibles de s'engager.
  - Note conceptuelle pour l'organisation et la réalisation d'une série de séances d'information à l'intention des conseillers en transactions et des investisseurs afin de les initier au marché haïtien, aux secteurs économiques et aux ressources disponibles pour supporter la participation des investisseurs (agences gouvernementales, cabinets d'avocats, cabinets comptables, etc.) au projet.

B. Organiser une série de séances d'information à l'intention des conseillers en opérations et des investisseurs pour leur présenter le marché, les différents secteurs de l'économie et les ressources disponibles pour supporter les investisseurs. L'organisation, la convocation et la logistique des séances d'information doivent être assurées par l'offrant et doivent être budgétisées de manière à inclure des rafraîchissements pour les participants et tout coût prévu d'impression ou de matériel.

- Les produits livrables comprennent :
  - Ordres du jour détaillés, listes d'invités et invitations pour chacune des 5 séances d'une demi-journée
  - Organisation de 5 séances d'information comprenant pas moins de 20 participants chacune et se déroulant dans des centres régionaux stratégiques où il y a d'importantes communautés de la diaspora haïtienne, notamment New York, Atlanta, Miami, Boston et Montréal, sans s'y limiter.
  - Rapports postérieurs à l'événement, y compris les fiches d'ouverture de session et de coordonnées des participants, le matériel et les présentations de l'événement, un résumé des questions clés discutées et les mesures de suivi recommandées.

## **Rôle du projet INVEST**

INVEST travaillera en étroite collaboration avec USAID/Haïti et le(s) partenaire(s) sélectionné(s) à toutes les étapes de ce travail. DAI sous-traitera directement le(s) partenaire(s) sélectionné(s) et assurera

l'examen et la supervision pendant toute la durée de l'activité conformément à l'approche de gestion allégée d'INVEST. DAI administrera les vérifications périodiques, les rapports, l'examen des produits livrables avant la présentation et l'approbation du client, et gèrera un cadre continu d'évaluation et d'apprentissage.

- L'intégration du partenaire : DAI travaillera en étroite collaboration avec le personnel de l'USAID/HAITI pour fournir au(x) soumissionnaire(s) retenu(s) tout le contexte nécessaire, et travaillera avec le personnel de l'USAID/HAITI et le(s) soumissionnaire(s) retenu(s) pour élaborer un ou plusieurs plans de travail.
- Mise en œuvre du projet : Le(s) partenaire(s) sélectionné(s) mettra(ont) en œuvre le travail tel que prescrit par le(s) plan(s) de travail. DAI fournira un soutien à la gestion et veillera à ce que des vérifications et des rapports périodiques soient effectués.
- Suivi, évaluation et apprentissage continus : DAI définira des indicateurs dans les contrats de sous-traitance, recueillera et examinera les données de suivi et d'évaluation fournies par les sous-traitants en vue de l'établissement des rapports nécessaires à l'USAID. DAI procédera à des évaluations de la qualité des données au besoin.

#### **Durée et lieu d'exécution**

Cette mission devrait débuter en mai 2019 et prendre la forme d'un contrat de sept mois qui pourrait être prolongé. Les travaux se dérouleront aux États-Unis, au Canada et en Haïti.

Un calendrier indicatif est présenté ci-dessous ; toutefois, les offrants peuvent fournir d'autres calendriers.

<b>Produit livrable</b>	<b>Calendrier</b>
a) Liste d'au moins 25 conseillers en opérations qualifiés et personnes-ressources potentielles pour les investisseurs	Mois 1
a) Rapport d'évaluation final	Mois 3
a) Note conceptuelle pour l'organisation et la réalisation d'une série de séances d'information	Mois 4
b) Ordres du jour détaillés, listes d'invités et invitations pour chacune des 5 séances	Mois 5
b) Réalisation de 5 séances d'information	Mois 5-7
b) Rapport postérieur aux événements	Mois 7